

„Verkaufen für Steinmetze - anders und besser“

IntensivTraining - max. 6 Personen*

à 790,00 € zzgl. MwSt., inklusive Getränke, Gebäck, Snacks und ausführlichen Arbeitsunterlagen

Wann & Wo:

Freitag, den 02. März 2018, in Göppingen

Was: 09.00 – 12.00

Weniger Verkaufsgespräche
- Genaue Kundenergründung
Weniger Treue Seelen im Lager
- Höherer Lagerumschlag
Weniger Angebote schreiben
- Mehr Direktabschlüsse
Weniger Werbekosten
- Mehr Mund-zu-Mund Propaganda

- ✓ Grundlagen – wie entscheiden Menschen wirklich?
- ✓ So profitieren Sie ganz konkret davon
- ✓ So stellen Sie schnell eine bessere Beziehung zum Kunden her
- ✓ Mit wenigen gezielten Fragen erfahren, was Ihre Kunden tatsächlich möchten
- ✓ Emotionen auslösen
- ✓ Gespräche effizient führen und gezielt auf den Punkt bringen
- ✓ Praktische Lösungen für die Praxis

Mittagspause

13.00 – 17.00

AUSSTIEGSMÖGLICHKEIT
vom Seminar bis 11:00 Uhr,
keine Kosten, keine Unterlagen

- ✓ Umsetzung der Informationen in die Praxis
- ✓ Beratungsgespräche realistisch simulieren
- ✓ Gelerntes gezielt umsetzen
- ✓ Ausführliches Feedback – was war gut und was kann wie verbessert werden

Anmeldung

Hiermit melde ich mich zu o. g. Seminar (bitte ankreuzen) mit ____ Personen an.

Ich benötige Einzelzimmer Doppelzimmer / von _____ bis _____

Firma: _____

Seminarteilnehmer: _____

Adresse: _____

Tel./Fax _____

E-Mail: _____

Hiermit melde ich mich verbindlich für das Seminar an:

Ort, Datum

Name / Firma

* Das Seminar findet ab 4 Teilnehmern statt.

Kennen Sie die „Eierlegende Wollmilchsau“?

Die Eierlegende Wollmilchsau ist eine umgangssprachliche Redewendung, mit der etwas umschrieben wird, das **„nur Vorteile bringt, alle Bedürfnisse befriedigt und allen Ansprüchen genügt“**

Was wäre wenn wir Ihnen zeigen könnten das diese Eierlegende Wollmilchsau auch für Ihren Betrieb gibt und wir könnten Ihnen sagen wo sie zu finden ist und wie Sie am Meisten davon profitieren?

Stellen Sie sich vor Sie könnten in nur einem Tag lernen

- wie Sie Ihre Kunden wirklich, wirklich glücklich machen
- wie Sie mit gezielten Fragen in Zukunft effizienter Arbeiten
- wie Sie beim Kunden Emotionen auslösen und gezielt nutzen
- wie Sie Ihr neu erworbenes Wissen direkt und gezielt in die Praxis umsetzen können

Setzen wir voraus dass Sie

- Praktische Lösungen für die Praxis bekommen
- Beratungsgespräche Realistisch an diesem Tag simulieren können
- ein ausführliches Feedback bekommen was gut war und wie Sie sich verbessern können

Nur mal angenommen das alles ist möglich an nur einem Tag, wie klingt das für Sie?

Worauf warten Sie?

Melden Sie sich direkt an. 9 von 10 Kunden profitieren schon von unserem KnowHow (siehe Referenzen)

Und falls Sie die Eierlegende Wollmilchsau doch nicht wollen, nutzen Sie unsere Ausstiegsmöglichkeit.¹

Risikolos Anmelden und Ihre Wünsche realisieren.

Anmeldung

Hiermit melde ich mich zum Seminar „Emotional Besser Verkaufen“ mit ____ Personen an.

Ich benötige Einzelzimmer Doppelzimmer / von _____ bis _____

Firma: _____

Seminarteilnehmer: _____

Adresse: _____

Tel./Fax _____

E-Mail: _____

Hiermit melde ich mich verbindlich für das Seminar an:

Ort, Datum

Name / Firma

¹ Wenn Sie wirklich, wirklich keinen Nutzen für sich erkennen können dann können Sie das Seminar bis 11 Uhr verlassen und erhalten die kompletten Seminargebühren erstattet. In diesem Fall behalten wir uns vor die Seminarunterlagen einzubehalten

